 台北市不動產仲介經紀商業同業公會 函

公會地址：110台北市信義區基隆路1段111號8F-1

公會網址：http://[www.taipeihouse.org.tw](http://www.taipeihouse.org.tw/)/

電子郵址：taipei-house01@umail.hinet.net

聯絡電話：2766-0022傳真：2760-2255

受文者：各會員公司

**※請掃描QRcode報名**

發文日期：中華民國114年9月17日

發文字號：北市房仲城字第114102號

速別：普通件

密等及解密條件或保密期限：

附件：

主旨：請踴躍報名「提升口語魅力，開創人際影響力2.0」講座!

說明：

1. 本會教育訓練委員會再次邀請到「溝通教主」王介安講師，延續去年《提升口語魅力1.0》的學習基礎，今年推出進階版課程「提升口語魅力，開創人際影響力2.0」，在房仲業，成交靠的不只是專業，更是「溝通力」！

王介安講師將帶您掌握目標導向的對話技巧、學會化解團隊衝突，並展現讓客戶信服與信任的溝通魅力，助您提升成交率與人際影響力！本次講座將帶給經紀人員如何展現溝通的效能與影響力，請勿錯失良機，並請 貴公司鼓勵經紀人員儘速報名!（名額有限）。

1. 王介安講師經歷：GAS口語魅力培訓® 創辦人/樂麥奇想傳播事業有限公司 總經理/加拿大中文電台 節目主持人/銘傳大學傳播學院助理教授/《商業周刊》專訪譽為「溝通教主」/廣播金鐘獎得主/資深配音員
2. 課程大綱：

(一)以目標導向的溝通為何如此重要?

(二)為什麼團隊之間會有衝突，如何化解衝突?

(三)為什麼別人(客戶)會接受你的想法?

四、參加對象：會員公司所屬員工。(完全免費，本次講座每家公司報名上限10名，採先報名先登記方式，限額220名，額滿為止!)

五、時間：114年10月15日（週三）下午13：30報到(14:00～16:00)。

六、地點：台大醫院國際會議中心401 (中正區徐州路2號)

(捷運台大醫院站2號出口，走常德街，穿越中山南路後往左側直走後再右轉徐州路，步行大約6分鐘即可抵達)

七、報名方式：報名表請傳真至2760-2255或e：taipei-house01@umail.hinet.net後，並請來電公會2766-0022劉秘書確認。

※為展現業界菁英響應愛心慈善活動，講座當天敬請攜帶統一發票，憑發票入場(事後由公會將發票捐贈給慈善團體)

※公會小叮嚀：因現場空調較冷，請攜帶薄外套防寒。

理事長 蘇金城

114/10/15「提升口語魅力，開創人際影響力2.0」講座報名表

(傳真：2760-2255後，並請來電公會2766-0022劉秘書確認。謝謝！)

|  |  |
| --- | --- |
| 公司名稱： | |
| 聯絡人： | 聯絡電話： |
| 姓名：（共 位） | |

※為避免資源浪費，煩請報名後務必出席。先報名先登記，額滿為止。感謝您!